Réunion Babe 09/02/11 : Recettes et préparation soutenance finale

Faire un comparatif technique des deux solutions Jasper et SAS (les +, les -, ce qui est faisables sur l’un et l’autre). Qu’est ce qu’on choisirait si on était client ?

# Bilan restitution

« La photo est bonne ». En termes de contenu ca va, il faut voir comment mettre en valeur. Il faut fournir cahier de recettes et bilan de recette.

Rapports techniques sur SAS et Jasper : quelqu’un qui connait SAS ou Jasper doit pouvoir s’y retrouver. Faire un tableau comparatif de SAS et Jasper (3 pages maxi) qui est valorisé au niveau de l’oral.

Tout document commence par objet du document et références : Référence dans le doc technique SAS sur l’architecture interne de SAS.

# Alimentation

On arrête la, être très vigilant sur l manière de mettre en valeur ce qui a été fait. Expliquer ce qui a été fait. Encore des flous dans le groupe, ne doit pas ressortir dans la présentation finale !

Dans la démo, penser à valoriser aussi ce qui a été fait, plus dissimuler ce qui ne fonctionne pas.

Réfléchir au traitement des objections du client, qui répond 🡪 Une seule explication.

De même on considère que celui qui lit la partie Tallend connait (Il fait lire les documents à des personnes qui connaissent les logiciels).

2 personnes pour rapport d’architecture (15-20 pages maxi) : technique, pas applicatif !

2 personnes sur cahier de recettes (partie Alim et partie Restit)

Faire un document générique structuré en chapitres pour qu’il puisse s’y retrouver.

Faire un bilan de projet : ce qui est validé ce qui reste à faire, bilan des consommés, valorisation détaillée du reste à faire pour alim et restit.

Les documents doivent être envoyés l’avant-veille de la soutenance.

# Présentation finale

Présentation devant toute l’équipe cliente : DSI, etc.… durée d’1h30 au total.

A chaque thème : un pilote du thème et plus ou moins d’autres selon les parties.

## Introduction (2 min) 1pers

Il faut se présenter et dire qu’on va présenter tel projet dirigé par monsieur Babe, … Présenter l’équipe, nombre, répartition etc.

* Pierre

## Contexte projet (5-10 min) 2pers (fonctionnel, très peu de technique)

Client : darties, activités, carte de France, … Existant, besoins et acteurs (profils)🡪 SFD : parler du tableau de bord par exemple et reprendre des images du SFD. On se met à la place de la maitrise d’ouvrage ou du directeur commercial et on restitue les besoins qu’il avait.

Le pilote doit être à l’aise à l’oral (chauffer le public).

* Laura et Charaf

## Solution technique (5 min)

Donner une vision synthétique de la solution : architecture applicative + périmètre. Pas gros en durée, expliquer le décor. Il y a une base de données, en étoile ou en flocon, pourquoi ? On a restitution ici, alimentation ici, on amène à l’ETL et on explique a quoi sert un ETL,…

On reprend les besoins mais en informatique.

* Charlotte

## Démarche / méthodologie (10-15 min)

Méthode, gestion de projet, planning, équipe organisation, livrables. Recette

Quelle équipe, quelle méthode adaptée, quel entretien et livrables au sein de l’équipe, …

* Emric et Florent

## Architecture technique (10-15 min)

Expliquer toutes réflexions sur les outils : logiciels, étude comparative ( avant développement) et choix.

* Sylvain, Anthony, Chloé ou Stéphanie

## Données/Traitements (25 min maxi)

Données source et cible, traitements mensuels : allure du fichier et contrôle effectués. Gestion des erreurs… Quelles sont les données mises en place dans la solution de bout en bout.

* Valentin, Romain, Louis, Laura

## Démo (20 min sans les interruptions client)

On peut faire des captures d’écran d’une exécution déjà faite. On se met en situation d’un directeur commercial par exemple.

* Chloé ou Stéphanie, Sylvain

## Bilan (15 min)

Bilan pédagogique.

Bilan de recette.

Etude comparative avec SAS et Jasper.

Estimer le travail (temps) du reste à faire.

* Pierre, Florent, Nicolas et Loic

Dans le reste à faire et la suite, il peut y avoir négociation. On estime financièrement le reste à faire.

Prévoir un plan dynamique horizontal pour savoir on en est tout le temps, le nom du groupe, le nom et prénom de la personne qui parle sur chaque slide. Pas de slide qu’avec du texte, prévoir des animations des images, graphiques etc.

Il faut montrer au client que l’on a bien travaillé, donc valoriser ce qui est bien et mettre en retrait ce qui ne va pas. Se préparer à la réponse aux objections du client pour répondre efficacement en valorisant toujours l’application. Le client va être pointilleux.

Globalement pas plus de 2 personnes pour un document ou pas chapitre si gros.

Délais : mercredi prochain V0, chacun fait son morceau et il faut corriger les slides. Il faut que ce soit homogène d’un chapitre à l’autre.

Il faut répéter ! Avec 2 ou 3 étudiants qui observent la repet et des slides peuvent encore bouger.